

Kluwer > Kluwer Actueel - Windows Internet Explorer

http://www.kluwer.nl/portal.jsp?mode=detail&gc=WKNL_KL_PNP_KLUWER_ACTUEEL_news&scenario=lc_home&doc.offset=1&li

Kluwer > Kluwer Actueel



Zoek Binnen < kies functieoep > en Kluwer uitoaven

Naar zoeken [Uitgebreid zoeken](#)

[Home](#) > **Kluwer Actueel**

Kluwer Actueel

- [Fiscaal](#)
- [Accountancy](#)
- [Financiële dienstverlening](#)
- [Juridisch](#)
- [Human Resources](#)
- [Arbo](#)
- [Ondernemingsraden](#)
- [Overheid](#)
- [Onderwijsmanagement](#)

Bedrijven maken slecht gebruik van gunstige incassoperiodes

29-03-2007

Bedrijven maken onvoldoende gebruik van gunstige betaalperiodes om hun openstaande facturen te incasseren, meent directeur Peter Kramer van [Concredis](#). Openstaande rekeningen bij consumenten kunnen het beste in mei en december worden geïnd vanwege de tijdelijk vergrote financiële positie van consumenten op deze momenten.

Bij de vordering op consumenten signaleert Concredis twee belangrijke betaalpieken in een jaar. 'De eerste is vlak na kerst, als werknemers met hun eindejaarsuitkeringen of bonussen binnen hebben, de tweede is eind mei wanneer mensen hun [vakantiegeld](#) ontvangen', legt Kramer uit. Hoewel de bovenstaande conclusie wellicht voor de hand ligt, doen veel ondernemingen weinig extra's tijdens deze periodes om hun debiteurenportefeuilles op te schonen. Reden hiervoor is dat het vakantieperiodes zijn en veel bedrijven dan onderbemand zijn.

MKB

Bij vorderingen op bedrijven, en daarbij de wat kleinere en MKB-bedrijven in het bijzonder, is het juist zo dat deze geïncasseerd moeten worden voorafgaand aan de uitbetaling van het vakantiegeld. Zeker binnen het [MKB](#) zorgt de uitbetaling van het vakantiegeld voor een vertraging van de facturen. Bovendien zorgt de hierop volgende vakantieperiode ook voor een verdere vertraging. In de vakantieperiodes zijn bedrijven daarbij ook lastiger bereikbaar. Hierbij is het dus van groot belang om op deze goede en slechte betaalmomenten te anticiperen. Natuurlijk moeten bedrijven gedurende het hele jaar door hun debiteurenbeheer onder controle hebben, maar er is een aantal periodes die meer of juist minder geschikt zijn om de openstaande facturen te innen.

Concredis presenteert dan ook vijf tips om in deze tijden vinger aan de pols te houden wat betreft debiteurenbeheer.

Vijf tips om beter in te spelen op de goede en slechte betaalperiodes

- 1) Begin op tijd met de invordering. Eind december en eind mei is de kredietwaardigheid van consumenten het hoogst, dus zorg dat op u op dat moment al bovenaan de lijst van uw klant staat. Dit bereikt u door in de voorafgaande periode al intensief aan te manen en te zorgen voor de juiste aandacht voor uw vordering;
- 2) Zorg dat u op deze goede betaalperiodes een goede bezetting heeft op uw afdeling en voorkom onderbezetting op de debiteurenafdeling in deze periodes;
- 3) MKB-bedrijven betalen het slechtst in mei (vakantiegeld) en de vakantieperiodes. zorg ervoor dat u voor deze periode de vorderingen geïnd hebt en begin ook voor deze klantengroep op tijd met de invordering;
- 4) In de jaarafsluiting ligt de focus binnen bedrijven niet op debiteurenbeheer. Zorg er eveneens voor dat u voor de jaarafsluiting uw vervallen facturen zo veel mogelijk hebt geïncasseerd;
- 5) Stel de betaaldatum in zijn algemeenheid, bijvoorbeeld in het kader van een betalingsregeling, met consumenten rond de twintigste van iedere maand en na ontvangst van de [kinderbijslag](#) (5 april, 5 juli, 5 oktober en 5 januari) wanneer het debiteuren met kinderen betreft.

Bron: *Concredis*