

## zibb.bedrijfsvoering

Laatste nieuws

Auto  
Eigen zaak

**Finance**

► Nieuws

► Nieuwsbrief  
► Discussieforum  
► Administratie  
► Financien  
► Fiscaal  
► Personal finance  
► Dossiers en tools

Human Resources

ICT

Management

Marketing & Sales

Rabobank zaken

## zibb.sectoren

## zibb.tools

**/ Finance**

► Factureren in Excel  
► Faillissementen  
► Boekhouding in Excel  
► BV of eenmanszaak  
► Documenten maken  
► Huis privé of op BV  
► Overvaarde cashen?

Alle tools bekijken

## zibb.shop

**/ Finance**

► Managementboeken

Alle producten bekijken

## zibb.vakbladen

**/ Finance**

► Accounting  
► Belastingmagazine  
► Beleggers Belangen  
► Beleggers Belangen  
► Technische Analyse  
► Controllers Magazine  
► Fiscaal Advies  
► Money  
► Pensioen & Praktijk

Alle vakbladen bekijken

zibb.nl / finance > **nieuwsbericht**

## Bedrijven laten incassokansen liggen

**Openstaande rekeningen bij consumenten kunnen het beste in mei en december worden geïnd vanwege de tijdelijk vergrote financiële positie van consumenten op deze momenten.**

'Wij signaleren bij vordering op consumenten twee belangrijke betaalpieken in een jaar. De eerste is vlak na kerst als werknemers net hun eindejaarsuitkeringen of bonussen binnen hebben, de tweede is eind mei wanneer mensen hun vakantiegeld ontvangen', stelt Peter Kramer van Concredis. 'Veel ondernemingen doen weinig extra's tijdens deze periodes om hun debiteurenportefeuilles op te schonen. Dit komt doordat dit ook vakantieperiodes zijn en veel bedrijven dan onderbemand zijn.'

### Lastig bereikbaar

Bij vorderingen op bedrijven, en daarbij de wat kleinere en mkb-bedrijven in het bijzonder, is het juist zo dat deze geïncasseerd moeten worden voorafgaand aan de uitbetaling van het vakantiegeld. Zeker binnen het mkb zorgt de uitbetaling van het vakantiegeld voor een vertraging van de facturen en de hierop volgende vakantieperiode zorgt voor een verdere vertraging. In de vakantieperiodes zijn bedrijven daarbij ook lastiger bereikbaar.

Concredis geeft vijf tips om de vinger aan de pols te houden wat betreft debiteurenbeheer.

1) Begin op tijd met de invordering. Eind december en eind mei is de kredietwaardigheid van consumenten het hoogst, dus zorg dat op u op dat moment al bovenaan de lijst van uw klant staat. Dit bereikt u door in de voorafgaande periode al intensief aan te manen en te zorgen voor de juiste aandacht voor uw vordering;

2) Zorg dat u op deze goede betaalperiodes een goede bezetting hebt op uw afdeling en voorkom onderbezetting op de debiteuren afdeling in deze periodes;

3) MKB Bedrijven betalen het slechtst in mei (vakantie geld) en de vakantieperiodes. zorg ervoor dat u voor deze periode de vorderingen geïnd hebt en begin ook voor deze klantengroep op tijd met de invordering;

4) In de jaarafsluiting ligt de focus binnen bedrijven niet op debiteurenbeheer. Zorgt u er eveneens voor dat u voor de jaarafsluiting uw vervallen facturen zo veel mogelijk hebt geïncasseerd;

5) In zijn algemeenheid stel de betaaldatum, bijvoorbeeld in het kader van een betalingsregeling, met consumenten rond de 20e van iedere maand en na ontvangst van de kinderbijslag (5 april, 5 juli, 5 oktober en 5 januari) wanneer het debiteuren met kinderen betreft.

### meer nieuws / finance

- Nieuw pensioenproduct voor mkb
- Vertrouwen in bank neemt af
- Aantal schuldsaneringen groeit
- Meer subsidie voor 'leren en werken'
- Betalingsmoraal op dieptepunt
- Ondernemers kunnen makkelijker lenen
- Hirsch Ballin pakt incassokosten aan
- Btw-vrijstelling beroepsopleidingen uitgesteld